



**S-SPEAKER CO., LTD**  
*Interactions Create Masterpieces*

# NGƯỜI TẠO GIÁ TRỊ - BÙI XUÂN HIẾU

## Sứ mệnh - Tạo ra các học trò tỏa sáng

**"CHỈ CÓ MỘT ĐỊNH NGHĨA THÀNH CÔNG DUY NHẤT  
ĐÓ LÀ KHI BẠN CÓ THỂ SỐNG CUỘC ĐỜI MÌNH THEO CÁCH BẠN MUỐN"**



- Người trẻ nhất Prudential Việt Nam trong Star Club đặt chân đến London năm 2002 và đã bán gần 1000 hợp đồng Bảo hiểm nhân thọ từ 2000 đến 2005.
- TOP 14 người xây dựng đội nhóm bán hàng xuất sắc nhất trong 10 triệu người đến từ 50 quốc gia, trong 10 năm tại tập đoàn phân phối đa quốc gia. Sở hữu đội nhóm bán hàng trên 70.000 thành viên tại 5 quốc gia. Từng giúp đỡ và huấn luyện hàng trăm nghìn học viên trên toàn thế giới.
- Bản lĩnh Doanh nhân thời hội nhập 18/06/2011, Doanh nhân văn hóa thời đại Hồ Chí Minh 13/10/2013.
- 17 năm kinh nghiệm HLV Quốc tế về THUYẾT TRÌNH, MC, BÁN HÀNG, XÂY DỰNG ĐỘI NHÓM...
- Được đào tạo trực tiếp bởi các tỷ phú, diễn giả hàng đầu thế giới: Richard Branson, Anthony Robbins, T.hary Eker, Keith Cunningham, Robert Kiyosaki, Blair Singer, Adam Khoo... Đặc biệt là học trò của đương kim Tổng Thống Mỹ: Donald Trump (20/1/2017).
- Thiết kế và bản quyền sở hữu trí tuệ những chương trình "Nam Châm Trên Sân Khấu, Người Nam Châm..." và trại đào tạo "KINH DOANH CUỘC ĐỜI"
- **ĐẶC BIỆT, ĐÀO TẠO ra 1000 học viên đạt MDRT, COT, TOT 2020**



## TẦM NHÌN

Trở thành công ty đào tạo về thuyết trình và xây dựng đội ngũ bán hàng, tổ chức hội nghị, hội thảo hàng đầu Việt Nam.



## SỨ MỆNH

Cung cấp giải pháp để bạn KHỞI ĐẦU (Start), Với những bước đi ĐƠN GIẢN (Simple) nhất. Cùng với việc trau dồi kiến thức học được và rèn luyện KỸ NĂNG (Skill), Bạn sẽ trở thành NGÔI SAO (Star). Những CÂU CHUYỆN (Story), THÀNH CÔNG (Success). Sẽ khiến bạn trở nên ĐẶC BIỆT (Special).

Tạo ra các học trò tỏa sáng, ứng dụng ĐẮC NHÂN TÂM để phụng sự Tổ quốc và nhân loại.

## GIÁ TRỊ CỐT LÕI

- Đồng đẳng kỹ năng, kiến thức- Đồng nhất thái độ, tư duy- Đồng sóng tâm linh, cảm xúc.
- Đào tạo các cá nhân, tổ chức, chủ doanh nghiệp buông bỏ để thành công.
- Đào tạo các cá nhân, tổ chức, chủ doanh nghiệp trở thành nhà quản lý, chuyên gia dẫn đầu ngành.
- Đào tạo các chủ doanh nghiệp trở thành chuyên gia huấn luyện các truyền nhân để nhân bản mình

**BUSINESS LINES**

- 1.** Đào tạo từ cơ bản đến chuyên sâu kỹ năng thuyết trình, MC...
- 2.** Tư vấn và tổ chức hội nghị, hội thảo chuyên nghiệp, cung cấp MC, diễn giả thuyết trình, xây dựng thương hiệu...
- 3.** Tư vấn giải pháp và xây dựng đội nhóm vô địch.
- 4.** Xây dựng và đào tạo văn hóa doanh nghiệp
- 5.** Tổ chức và đào tạo hội nghị, hội thảo dã ngoại, trại...
- 6.** Sơ cứu, cấp cứu căn bản
- 7.** COACHING cho LÃNH ĐẠO...

**MARKET FOCUS**

- 1** Học sinh, sinh viên
- 2** Đại lý bảo hiểm, tư vấn tài chính...
- 3** Tổ chức, Doanh nghiệp ,
- 4** Người bán hàng, lãnh đạo tổ chức, doanh nghiệp
- 5** Người đặc biệt

## SƠ ĐỒ TỔ CHỨC



## CEO - ĐỊNH THẾ ĐÚNG

- CEO S-SPEAKER LTD., CO
- CEO BHT INTERNATIONAL .
- Maketing Manager BRICS VIỆT NAM
- Chuyên Gia Maketing, quản trị thương hiệu EMPIRE GROUP
- Kinh nghiệp tổ chức hơn 300 khóa học, Camp...
- Kinh nghiệp tổ chức hơn 200 sự kiện, hội nghị, lể ra mắt... Các sự kiện với quy mô 5000 người tham dự...
- Chuyên gia cố vấn doanh nghiệp trong hoạt động Quản trị, nhân sự, vận hành...



## KHÓA HỌC DÀNH CHO CÁ NHÂN, DOANH NGHIỆP

### BÁN HÀNG

1. Bán Hàng Là Trò Chơi
2. Bán Hàng Bằng Đọc Vị Khách Hàng
3. Bán Hàng Trước Công Chung
4. Bán Hàng Vô Địch

### XÂY DỰNG ĐỘI NHÓM, PHÁT TRIỂN BẢN THÂN

1. Bí mật gốc rễ thành công
2. Chiến lược cuộc đời
3. Thuyết trình đỉnh cao
4. Xây dựng đội nhóm vô địch

### TẠO ĐỘNG LỰC

1. Công Thức Thành Công Tuyệt Đỉnh
2. Bí Quyết Làm Việc Đạt Hiệu Quả Tối Đa
3. Đi Tìm Ý Nghĩa Tích Cực Của Sự Việc
4. Đường Ngắn Nhất Đến Ước Mơ
5. Thiết Kế Vận Mệnh

### NHÓM CAMP

1. Kinh Doanh Cuộc Đời
2. Life Camp
3. Tỏa sáng từ bên trong

### QUẢN TRỊ DOANH NGHIỆP

1. Tài chính cá nhân
2. Tài chính doanh nghiệp
3. Tài chính giành cho CEO
4. Mô hình chiến lược kinh doanh.
5. Tổ chức vận hành, kiểm soát nội bộ
6. Setup hệ thống maketing bán hàng
7. Setup hệ thống quản trị nhân sự

- ❖ Bạn đã từng áp dụng những kỹ năng đã học vào thực tế mà chưa đạt hiệu quả?
- ❖ Bạn muốn chơi nhiều hơn muốn làm?
- ❖ Bạn muốn đi chơi mà đạt hiệu quả hơn người khác đi làm?
- ❖ Bạn muốn bán cả sản phẩm hữu hình và vô hình?
- ❖ Bạn muốn biết bí quyết của những người bán hàng vĩ đại nhất thế giới như Donald Trump, Blair Singer, Robert Kiyosaki...?
- ❖ Bạn muốn thuộc Top 10% những người bán hàng vĩ đại nhất thế giới?

## Giải pháp cho bạn

# BÁN HÀNG LÀ TRÒ CHƠI

Tại sao doanh nghiệp của bạn chưa thành công?

Có nhiều nguyên nhân nhưng "KHÔNG BÁN ĐƯỢC HÀNG" có phải là nguyên nhân hàng đầu?

Trên 80% doanh số của doanh nghiệp là do ông chủ đem lại? Bạn có đau đầu trong việc HUẤN LUYỆN nhân viên kinh doanh?

BÁN HÀNG & DẠY NHÂN VIÊN BÁN HÀNG! Hãy để chúng tôi giúp bạn!

Nếu bạn muốn mua 1 thứ gì đó thì bạn phải bán được thứ gì trước đã!

**SALES = INCOME**

**BẠN SẼ NHẬN ĐƯỢC NHỮNG GIÁ TRỊ GÌ KHI THAM DỰ 01 NGÀY KHÓA HỌC  
BÁN HÀNG LÀ TRÒ CHƠI?**

**01** Tại sao "BÁN HÀNG LÀ TRÒ CHƠI" ?

**06** Hai câu hỏi quan trọng ?

Hiệu quả ?

**02** Tại sao học "bán hàng" ở nhiều nơi chưa hiệu quả?

Công thức  
"bán hàng vô địch"

**03** **Úng dụng Chưởng pháp của Kim Dung  
(Dịch Cân Kinh, Giáng Long  
Thập Bát Chưởng...) vào bán hàng?**

**08** Bốn quy tắc Vàng  
để bán hàng thành công.

**04** Quy trình "TÌNH YÊU"?

**09** Có những gì để bán?

**05** Học mãi rồi mà vẫn  
không bán được hàng?

**10** Bán hàng trên sân khấu

For Enquiries, Please Contact

**Hotline / Viber / Zalo @ 0989 314 305**

# BÁN HÀNG BẰNG ĐỌC VỊ KHÁCH HÀNG

BÁN tất mọi thứ trên đời  
HÀNG nào cũng chiến, xin mời vào đây  
BẮNG trí tuệ, kiến thức đầy  
ĐỌC thông, hiểu thấu, làm đầy kỹ năng  
Vị ngọt - gặt hái, nên hăng  
KHACH khó đến mấy, biến căng thành mềm  
HÀNG chạy - cuộc sống ấm êm!

[www.hieu-tho1ty.com](http://www.hieu-tho1ty.com)

**BẠN SẼ NHẬN ĐƯỢC NHỮNG GIÁ TRỊ GÌ KHI THAM DỰ 01 NGÀY KHÓA HỌC  
BÁN HÀNG BẰNG ĐỌC VỊ KHÁCH HÀNG?**

- 1) Phân loại được các nhóm khách hàng khác nhau và hiểu rõ đặc điểm, tâm lý, sở thích... của các nhóm khách hàng đó.
- 2) Hiểu được bản thân thuộc kiểu "NGƯỜI BÁN HÀNG NÀO?" từ đó phát huy tối đa sở trường của mình để đạt hiệu quả cao nhất.
- 3) 5 phong cách ra quyết định của các nhà lãnh đạo
- 4) Bán mình trong 30S
- 5) Làm chủ cuộc chơi bán hàng
- 6) Siêu thiết lập cuộc hẹn
- 7) ABC : Always Be Closing (Luôn luôn phải chốt)
- 8) Bán hàng bằng thơ bằng điệu văn.
- 9) Bán hàng cho tỷ phú.
- 10) Xử lý mọi từ chối

For Enquiries, Please Contact

*Hotline / Viber / Zalo @ 0989 314 305*

Bạn sợ đứng trước đám đông?  
Bạn đứng trên sân khấu và nói, còn đám đông vẫn làm việc riêng của họ?  
Bạn muốn mình như một thỏi nam châm hút tất cả sự tập trung về phía mình?

*Hay  
đến  
với!*

## BÁN HÀNG TRƯỚC CÔNG CHÚNG

BÁN tất mọi thứ trên đời  
HÀNG nào cũng chiến, xin mời vào đây  
TRƯỚC là từ cỏ đến cây  
CÔNG sức trải nghiệm đến ngày tung ra  
CHÚNG ta cùng tới học nha!

Học viên sẽ được huấn luyện viên hướng dẫn để tự tin giới thiệu về bản thân mình theo nhiều cách khác nhau. Mục đích để học viên xóa đi sự e dè của bản thân và tạo cảm giác gần gũi, qua đó giúp học viên yêu thích các buổi học và học hiệu quả hơn. Học về sự tự tin trước đám đông (trong buổi thuyết trình, trên sân khấu,...). Muốn trở thành MC giỏi và đứng trước máy quay hay đứng trên sân khấu, học viên cần tự tin trong môi trường nhỏ hơn như buổi thuyết trình. Diễn Giả, MC cần nhất là giọng nói. Vì vậy, học viên cần học sao cho giọng nói tốt nhất. Để nói tốt, Diễn Giả, MC cần biên soạn trước bài nói sao cho gần với phần nói của mình nhất. Buổi học sẽ giúp học viên kĩ năng biên tập, một trong những kĩ năng cơ bản và quan trọng nhất của nghề MC. Giúp học viên nắm bắt được tâm lý của bản thân cũng như tâm lý của người đối diện trong các buổi phỏng vấn. Từ đó phần trò chuyện sẽ thú vị hơn nhiều. Xử lý tình huống.

### BẠN SẼ ĐẠT ĐƯỢC GÌ KHI THAM DỰ 03 NGÀY KHÓA HỌC **BÁN HÀNG TRƯỚC CÔNG CHÚNG**

- |  |  |
|--|--|
| <p><b>01</b> TỰ TIN THỂ HIỆN TRƯỚC ĐỘNG NGƯỜI.</p>   | <p><b>07</b> MỘT TRONG NHỮNG YẾU TỐ QUAN TRỌNG, QUYẾT ĐỊNH BẠN TRỞ THÀNH LÃNH ĐẠO.</p>   |
| <p><b>02</b> KÍCH THÍCH VÀ PHÁT HUY TỐI ĐA KỸ NĂNG DIỄN ĐẠT NÓI VÀ VIẾT.</p>                             | <p><b>08</b> BẠN SẼ VỒ CÙNG NGẠC NHIÊN TRƯỚC SỰ THAY ĐỔI VỀ KHẢ NĂNG CỦA MÌNH.</p>   |
| <p><b>03</b> NẾU BẠN LÀ HỌC SINH, SINH VIÊN:<br/>TẠO ĐÀ CHO VIỆC HỌC GIỎI CÁC MÔN<br/>VĂN, NGÔN NGỮ.</p> | <p><b>09</b> BẠN CÓ THỂ KIẾM ĐƯỢC TIỀN NGAY LẬP TỨC<br/>BẰNG VIỆC ĐI LÀM MC ĐÁM CƯỚI, HỘI NGHỊ,<br/>HỘI THẢO ...<br/>(chuyên gia sẽ kèm &amp; hỗ trợ bạn)</p>                            |
| <p><b>04</b> LUÔN NỔI BẬT TRƯỚC ĐÁM ĐÔNG,<br/>TẬP THỂ.</p>   | <p><b>10</b> NẾU BẠN LÀ “NGƯỜI BÁN HÀNG” DOANH SỐ SẼ<br/>TĂNG TRƯỞNG MẠNH NHỎ KHẢ NĂNG THUYẾT<br/>TRÌNH, GIỚI THIỆU SẢN PHẨM THU HÚT, LÒI CUỐN<br/>ĐỐI TÁC, KHÁCH HÀNG.</p>              |
| <p><b>05</b> THU HÚT, LÒI CUỐN, THUYẾT PHỤC<br/>ĐỐI TÁC.</p>   | <p><b>11</b> NẾU BẠN LÀ “LÃNH ĐẠO”, “NHÀ ĐÀO TẠO”, ĐỘI NGŨ<br/>CỦA BẠN SẼ ĐƯỢC THỎI BÙNG LÊN MỘT NGỌN LỬA<br/>NIỆT HUYẾT SỨC SỐNG MỚI<br/>(NỘI DUNG KHÔNG QUAN TRỌNG BẰNG CÁCH NÓI).</p> |
| <p><b>06</b> PHÁT TRIỂN ĐƯỢC KỸ NĂNG SỐ 1<br/>TRONG VIỆC BÁN HÀNG, ĐÀO TẠO.</p>                          | <p><b>12</b> CỤ THỂ HÓA NHỮNG KIẾN THỨC, SỰ TRẢI NGHIỆM<br/>ĐÃ TÍCH LŨY BẰNG KỸ NĂNG DIỄN ĐẠT ĐEM ĐẾN<br/>KẾT QUẢ ĐỘT PHÁ VÀ THAY ĐỔI CUỘC ĐỜI CỦA<br/>BẠN.</p>                          |

## **BẤT CỨ AI CŨNG PHẢI BÁN MỘT CÁI GÌ ĐÓ TRONG CUỘC ĐỜI"**

Giáo Viên bán kiến thức...

Nhà chính trị bán chính kiến của mình về xã hội...

Nhân viên bán năng lực của mình để có mức đai ngộ tốt và một con người bán chính BÁN THÂN MÌNH để được yêu quý và tin tưởng.....

**Sự thật là có đến 99,99% tỷ phú trên thế giới đều là những bậc thầy về bán hàng như Steve Job, Donald Trump, Robers Kyosaky, Bill Gates.**

**MUỐN THÀNH CÔNG BẠN PHẢI BIẾT BÁN HÀNG.**

Bạn đã từng áp dụng những kỹ năng đã học vào thực tế mà chưa đạt hiệu quả?

Giải pháp cho bạn

# **VƯỢT ĐẠI DỊCH BÁN HÀNG VÔ ĐỊCH**

**01** CÔNG THỨC 4 x 4 x 4 DOANH SỐ

**02** KHO BÁU KHÁCH HÀNG TIỀM NĂNG VÔ TẬN

**03** HẸN LÀ GẶP      For Enquiries, Please Contact

**04** TĂNG GẤP ĐÔI DOANH SỐ MỖI LẦN GIAO DỊCH

**05** KHÁCH HÀNG TRUNG THÀNH- ĐỒNG HÀNH CÙNG DOANH NGHIỆP

For Enquiries, Please Contact

**Hotline / Viber / Zalo @ 0989 314 305**



# BÍ MẬT GỐC RỄ THÀNH CÔNG CỦA CÁC NHÀ VÔ ĐỊCH BÁN HÀNG

Tìm ra mục đích sống của bạn trên cuộc đời  
Giúp bạn khám phá ra sức mạnh bản thân

Bạn sẽ cải thiện mọi khía cạnh cuộc sống của mình như sức khỏe, hạnh phúc gia đình, mối quan hệ, tình hình tài chính và tinh thần viên mãn...

Giải pháp cho bạn

## BÍ MẬT GỐC RỄ THÀNH CÔNG CỦA CÁC NHÀ VÔ ĐỊCH BÁN HÀNG

BẠN SẼ NHẬN ĐƯỢC NHỮNG GIÁ TRỊ GÌ KHI THAM DỰ 01 NGÀY KHÓA HỌC

**01** GIẢI ĐÁP “GỐC RỄ” 1000 THẮC MẮC, CÂU HỎI của bạn về Nghề BÁN HÀNG

**02** 2 BƯỚC chuyển “NO” thành “YES” một cách ĐƠN GIẢN (Khi khách hàng nói “NO” việc bán hàng sẽ bắt đầu)

**03** 3 BƯỚC đầu tiên để THÀNH CÔNG!

**04** Công thức 4 BƯỚC đến THÀNH CÔNG của các Tỷ phú, người bán hàng vĩ đại.

**05** Xử lý mọi “TỪ CHỐI” của khách hàng!

**06** Ra quyết định CHỌN LỰA ngay lập tức, không mất thời gian để đắn đo, suy nghĩ.

**07** LỘ TRÌNH 21 ngày để THÀNH CÔNG trong suốt phần đời tiếp theo & hơn thế nữa...

For Enquiries, Please Contact

Hotline / Viber / Zalo @ 0989 314 305



### Bạn đang kinh doanh:

- Bạn muốn HỢP ĐỒNG LÃI?
- Bạn muốn THƯƠNG VỤ LÃI, hay bạn muốn CUỘC ĐỜI LÃI?
- Bạn đang miệt mài, bon chen, mệt mỏi với CUỘC SỐNG, hay bạn đang HẠNH PHÚC?

### GIẢI PHÁP BAO GIỜ CŨNG NHIỀU HƠN KHÓ KHĂN

## CHIẾN LƯỢC CUỘC ĐỜI

BẠN SẼ NHẬN ĐƯỢC NHỮNG GIÁ TRỊ GÌ KHI THAM DỰ 33 GIỜ TRONG 03 NGÀY LIÊN TỤC

01 CÔNG THỨC THÀNH CÔNG TUYỆT ĐỈNH  
CỦA NHỮNG NGƯỜI THÀNH CÔNG  
NHẤT TRONG MỌI LĨNH VỰC

02 CÁC NGUYỄN LÝ THÀNH CÔNG  
CỦA CÁC TỶ PHÚ THẾ GIỚI

03 CÁI GÌ LÀ TIỀN MỚI CỦA THẾ GIỚI NGÀY NAY ?  
BÍ MẬT HÚT TIỀN CỦA CÁC TỶ PHÚ

04 CHIẾN THUẬT TUNG HOÀNH: BÁN HÀNG,  
MARKETING CỦA CÁC NHÀ VÔ ĐỊCH

05 TIÊU DIỆT MỌI "SUY NGHĨ TIÊU CỰC "

06 NIỆM THẦN CHÚ- KÝ HỢP ĐỒNG

07 BÍ MẬT ĐỂ CÓ CUỘC SỐNG  
HẠNH PHÚC TRONG TÙNG HƠI THỞ

For Enquiries, Please Contact

Hotline / Viber / Zalo @ 0989 314 305



[www.s-speaker.vn](http://www.s-speaker.vn) | [www.kinhdoanhcucdoi.com](http://www.kinhdoanhcucdoi.com) | [www.becomemdrt.vn](http://www.becomemdrt.vn)



## THUYẾT TRÌNH ĐỈNH CAO & HỘI THẢO SIÊU HIỆU QUẢ



- Bạn đã từng “ước” một ngày có 48h ?
- Tại sao bạn luôn cảm thấy “thiếu thời gian” để gặp khách hàng ?
- Tại sao có người chỉ cần 3 tháng để đạt MDRT còn bạn thấy “mình phải cần 30 tháng” ?

Giải pháp cho bạn

## THUYẾT TRÌNH ĐỈNH CAO & HỘI THẢO SIÊU HIỆU QUẢ

BẠN SẼ ĐẠT ĐƯỢC GÌ KHI THAM DỰ 02 NGÀY KHÓA HỌC

### THUYẾT TRÌNH ĐỈNH CAO & HỘI THẢO SIÊU HIỆU QUẢ

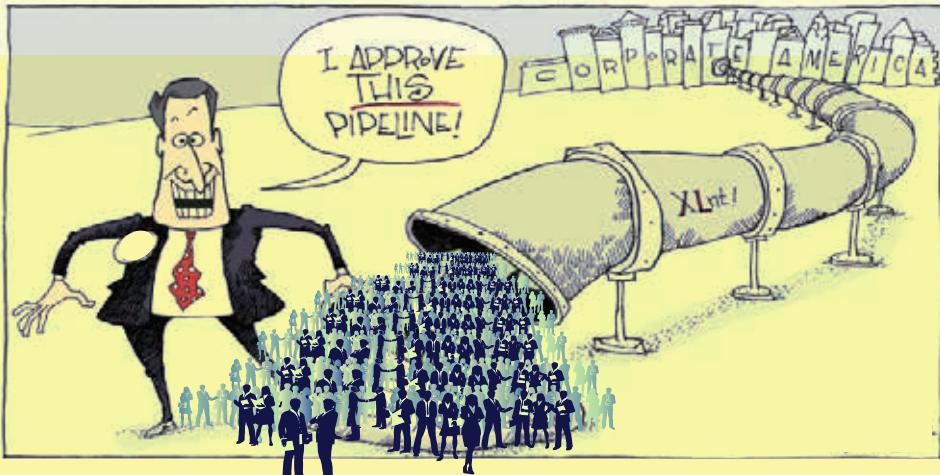
- 01** Thiết kế các chương trình ĐỘC ĐÁO, KHÁC BIỆT tạo hiệu quả cao.
- 02** Tổ chức hội thảo khoa học, chuyên nghiệp đến từng giây.
- 03** Tự tin thể hiện trước đông người.
- 04** Kích thích và phát huy tối đa kỹ năng diễn đạt nói và viết.
- 05** Luôn nổi bật trước đám đông, thu hút, lôi cuốn, thuyết phục đối tác.
- 06** Phát triển được kỹ năng số 1 trong việc BÁN HÀNG, TUYỂN DỤNG, ĐÀO TẠO.
- 07** Doanh số TĂNG TRƯỞNG MANH nhờ khả năng thuyết trình, giới thiệu sản phẩm thu hút, lôi cuốn (Thu về LỢI NHUẬN gấp từ 3 đến 10 lần chi phí bỏ ra ngay trong tháng).

For Enquiries, Please Contact

*Hotline / Viber / Zalo @ 0989 314 305*

# XÂY DỰNG ĐỘI NHÓM VÔ ĐỊCH

## TUYỂN DỤNG & LÃNH ĐẠO SIÊU HIỆU QUẢ



Xây dựng HỆ THỐNG VẠN NGƯỜI  
Nhất tâm thắng tiến, vang cười thành công!

LÃNH là dẫn dắt bạn ơi

ĐẠO đường chọn đúng- cuộc đời nở hoa

TUYỂN chọn tướng lĩnh tinh hoa

DỤNG nhân như mộc, khúc ca khải hoàn

SIÊU cường HỆ THỐNG hân hoan

HIỆU QUẢ SỐ 1- TRÊN TOÀN NGÀNH ĐÂY!

[www.hieu-tho1ty.com](http://www.hieu-tho1ty.com)

1. Tại sao bạn gặp KHÓ KHĂN trong TUYỂN DỤNG?

2. Tại sao mất bao CÔNG SỨC mới TUYỂN được, một thời gian họ lại RA ĐI?

3. Tại sao TRÊN BẢO DƯỚI KHÔNG NGHE?

Câu trả lời: XÂY DỰNG ĐỘI NHÓM VÔ ĐỊCH

For Enquiries, Please Contact

Hotline / Viber / Zalo @ 0989 314 305



**1. TÔI  
LÀ AI?**



**2. TÔI  
ĐANG  
Ở ĐÂU?**



**3. TÔI MUỐN  
ĐI TỚI ĐÂU?**



**4. TÔI TỚI ĐÓ  
BẰNG CÁCH NÀO?**

Để trả lời bốn câu hỏi quan trọng nhất trong cuộc đời bạn và:

Bạn đã có cảm nang hướng dẫn sử dụng mình trước khi dùng?

Là lãnh đạo, bạn muốn hiểu tâm tư, nguyện vọng của nhân viên?

Là chủ doanh nghiệp, bạn muốn xây dựng một tiêu chuẩn văn hóa chung trong tổ chức?

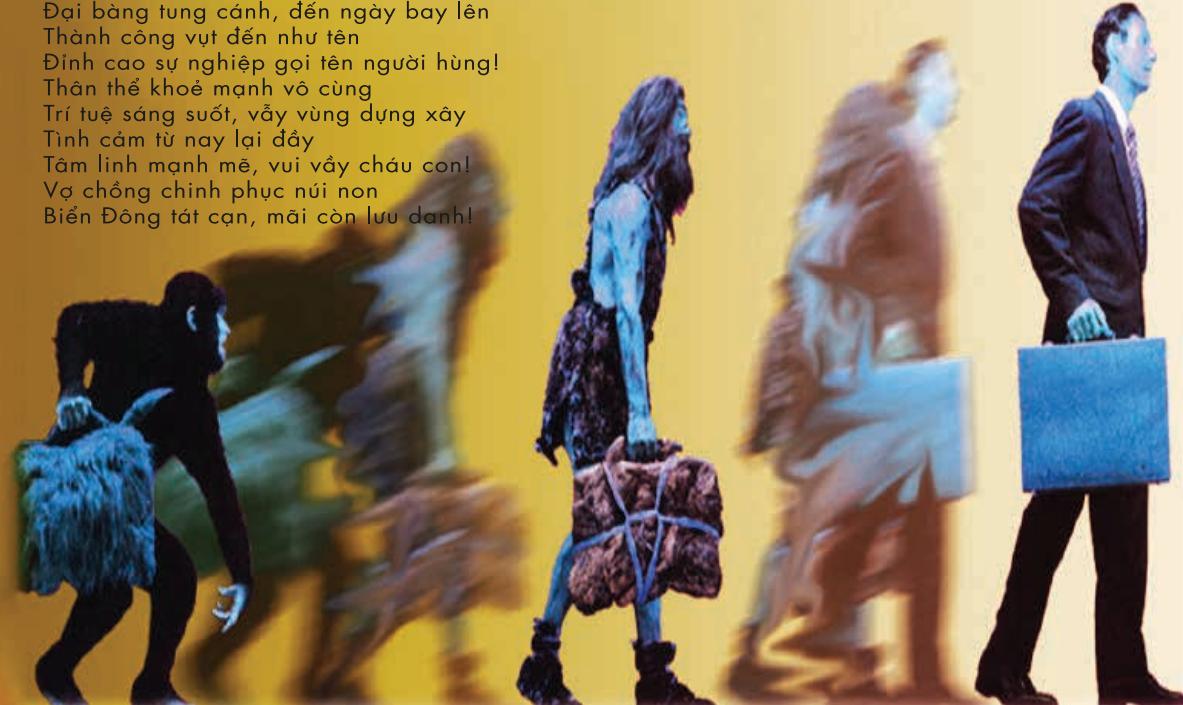
Bạn muốn có một quy trình để thành công trong công việc và cuộc sống?

Bạn muốn hiểu rõ sơ đồ tư duy và cách sử dụng não hiệu quả nhất?

## GIẢI PHÁP CHO BẠN: *Kinh Doanh Cuộc Đời*

Chồng thì bỏ thuốc, vợ thì cảm ơn!  
Con trẻ không những biết ơn  
Mà còn quyết chí, không sờn gian nan!  
Chẳng còn tiếng náo, tiếng than  
Cuộc đời đổi mới, sang trang bất ngờ!  
Bao nhiêu mảnh sống vật vờ  
Gia đình trông ngóng, đợi chờ hôm nay!  
Hoá ra tiêm ẩn trong này  
Đại bàng tung cánh, đến ngày bay lên  
Thành công vụt đến như tên  
Đỉnh cao sự nghiệp gọi tên người hùng!  
Thân thể khoẻ mạnh vô cùng  
Trí tuệ sáng suốt, vầy vùng dựng xây  
Tình cảm từ nay lại đây  
Tâm linh mạnh mẽ, vui vầy cháu con!  
Vợ chồng chinh phục núi non  
Biển Đông tát cạn, mãi còn lưu danh!

KINH tế phát triển toàn cầu  
DOANH số tăng trưởng nhiệm mầu làm sao  
CUỘC sống sứ mệnh lớn lao  
ĐỜI vui hạnh phúc, vươn cao giúp người!



For Enquiries, Please Contact

*Hotline / Viber / Zalo @ 0989 314 305*



# S-SPEAKER CO.,LTD

*Interactions Create Masterpieces*